



## Technischer Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Unbefristet | Vollzeit | Teilzeit | Zum nächstmöglichen Zeitpunkt

---

### Zukunft bewegen. Technik gestalten. Verantwortung übernehmen.

Hans Hall GmbH ist weltweit führender Spezialist für Premiumketten und Komponenten für Pistenmaschinen und Kettenfahrzeuge. Wir entwickeln und fertigen perfekt kompatible Ketten und Teile für sämtliche Modelle etablierter Hersteller.

Bei HANS HALL verbinden sich jahrzehntelange Erfahrung, technische Exzellenz und echte Innovationsfreude. Als inhabergeführtes Familienunternehmen stehen für uns höchste Qualität, Langlebigkeit und nachhaltige Herstellung im Mittelpunkt.

Unsere cleveren Köpfe, moderne Produktionstechnologien und effizienten Prozesse entlang der gesamten Wertschöpfungskette machen uns stark – und sichern unsere Wettbewerbsfähigkeit weltweit.

---

### Deine Aufgaben

- Du betreust und berätst unsere Kunden
- Du erstellst Angebote, Auftragsbestätigungen, Rechnungen, Verträge, Verkaufsunterlagen und Präsentationen
- Du unterstützt den Vertriebsaußendienst
- Du kümmerst dich um die Auftragsabwicklung von der Klärung und Erfassung bis zur Rechnungsstellung
- Du verfolgst die Liefertermine
- Du verwaltest die Kundendaten im ERP-System
- Du unterstützt bei der strategischen und technischen Umsetzung von Verkaufsaktionen und Vertriebskonzepte
- Mitarbeit bei spannenden internen Projekten

---

### Dein Profil

- Du verfügst über eine kaufmännische/technische Ausbildung mit entsprechenden Kenntnissen im Vertrieb, insbesondere in der Auftragsabwicklung
- Du hast sehr gute Fremdsprachenkenntnisse in Englisch
- Du hast eine gute Organisationsfähigkeit
- Du verfügst über sehr gute IT-Kenntnisse
- Du bist ein Teamplayer
- Du bist sehr kommunikativ und kannst dich für neue Aufgaben begeistern



## Persönlich

- Ausgeprägte Problemlösungskompetenz
  - Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten
  - Kundenorientierte Denkweise
  - Innovationsfreude und Offenheit für neue Projekte
  - Teamgeist und Eigeninitiative
  - Begeisterung für Verantwortung und Weiterentwicklung
- 

## Wir bieten dir

- Markt- und leistungsgerechte Vergütung
  - Attraktive Benefits (z. B. Wellpass / Einkaufsgutschein)
  - Bonuszahlung
  - Flexible Arbeitszeiten
  - 30 Tage Urlaub
  - Kostenfreie Getränke
  - Weiterbildungsmöglichkeiten
  - Sicherer Arbeitsplatz in einem erfolgreichen Familienunternehmen
  - Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- 

Möchtest Du ein Teil unseres motivierten Teams sein und uns im Vertriebsinnendienst unterstützen, dann melde dich gerne bei uns. Als Mitarbeiter des Vertriebsinnendienst (m/w/d) hast du die einzigartige Gelegenheit die Zukunft der Firma Hans Hall GmbH mitzugestalten.

Du passt zu uns? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung mit:

- Lebenslauf
- Gehaltsvorstellung
- Frühestem Eintrittstermin

per E-Mail an: [bewerbung@hans-hall.com](mailto:bewerbung@hans-hall.com)

**Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen.**